



STUDIO: VIA ANTICA ARISCHIA, 5 - L'AQUILA

TEL. E FAX: 0862/318724

CELL.: 340/9581722

E-MAIL: massimo.vasi@katamail.com
massimo.vasi@libero.it

MASSIMO VASI

INFORMAZIONI PERSONALI

- Data di nascita: 21/11/1964
- Luogo di nascita: L'Aquila

ISTRUZIONE

1983-1984 Istituto Tecnico Industriale Statale di L'Aquila

Diploma di Perito Industriale Capotecnico - ind. Elettrotecnica

- Conseguito il diploma di maturità con il massimo dei voti: 60/60.

1996-1997 Università degli Studi di L'Aquila

Laurea in Economia e Commercio - ind. Economia Aziendale

- Dopo aver ripreso gli studi nell'anno accademico 1990-91, pur proseguendo nell'intenso impegno professionale, conseguito il diploma di laurea discutendo una tesi sperimentale sulle forme alternative di distribuzione delle aziende operanti nel mercato dei beni di largo consumo. Voto 100/110.

FORMAZIONE EXTRA-SCOLASTICA

Proseguimento degli studi in forma autonoma su testi accademici e non. Approfonditi i temi del management e del marketing strategico, delle teorie sul controllo di gestione, della contabilità industriale e della ridefinizione dei costi funzionali in chiave strategica, le teorie e metodologie del *Total Quality Management*, la riorganizzazione e gestione partecipativa delle Risorse Umane.

CORSI E SEMINARI

Supportato l'approfondimento degli studi economico-aziendali con l'assidua e programmata partecipazione ad incontri, conferenze e seminari a tema, quali, tra gli altri:

- Marketing management: seminario del Prof. P. Kotler presso la SDA Bocconi di Milano
- Controllo di gestione: seminario del Prof. G. Lo Martire presso la facoltà di Ingegneria di Bologna
- La Qualità Totale: lezioni del Prof. A. Galgano presso la L.U.I.S.S. di Roma
- Il metodo Gambel per la Qualità: incontro formativo con il Prof. E.L. Gambel presso la S.D.A. Bocconi
- Virtual College: conseguimento attestato di formazione on-line dell'Università Bocconi

PRINCIPALI ESPERIENZE PROFESSIONALI

2011- ABManager - Centro Italia

Partner

- Adesione in Partnership alla compagine di professionisti della Consulenza di Direzione Aziendale e Formazione agli imprenditori operante nel Centro Italia.

2009- 2010 Az. Agr. VALLESANTA - RIETI

Direttore Marketing

- Principale occupazione dell'ultimo biennio, appena conclusa. Responsabilità in sede di Alta Direzione di supporto alla proprietà sulla definizione delle scelte strategiche di sviluppo; definizione dei piani di business e di comunicazione; cura diretta dei processi di formazione interna dei responsabili intermedi; gestione delle relazioni esterne con Enti Locali ed altre Istituzioni pubbliche

e private. Gestione di tutte le attività promozionali e dell'immagine aziendale.

2009- 2010 CONAEDI –ROMA

Docente di Marketing

- Sotto l'egida istituzionale della Provincia di Roma, è stato tenuto un Corso intraziendale di riqualificazione dei lavoratori occupati di un importante Gruppo a partecipazione statale. In qualità di Docente principale, sono state trattate le tematiche del Marketing Strategico ed Operativo nell'arco di sei mesi con valutazione finale e certificazione ufficiale dell'Ente promotore.

2007- 2009 Studio Bertoldi&Associati –VITERBO

Direttore Tecnico

- Adesione al progetto di sviluppo dello Studio con funzioni di Consulente Senior per interventi diretti presso le aziende clienti e formazione interaziendale in ordine ai temi del Controllo di Gestione, Organizzazione, Finanza Aziendale e Marketing Strategico. Responsabilità di coordinamento e supporto tecnico nell'operato del Team.

2006-2007 Studio O.P.M. -ROMA

Consulente Senior Esterno

- Collaborazione esterna per la fornitura del servizio di Consulenza Direzionale ad aziende private clienti dello Studio. Coerentemente con le *skills* e le esperienze pregresse, interviene nei bisogni di risanamento, riorganizzazione e sviluppo.

2004-2006 Centrale del Latte di L'Aquila –L'AQUILA

Coordinatore Interfunzionale a Contratto

- Due anni di collaborazione in consulenza durante i quali sono state svolte funzioni reali di Direttore Generale. Studio delle criticità aziendali, rilevazione dei margini di ottimizzazione e miglioramento, impostazione dell'organigramma, redazione del mansionario, gestione dei rapporti interni tra proprietà e risorse umane, definizione e implementazione delle linee strategiche ed operative per il rilancio e sviluppo dell'azienda. Riorganizzazione delle procedure amministrative, rapporti con gli istituti di credito e formazione sulla gestione finanziaria. Ridefinizione dei canali distributivi e formazione della forza vendita.

2004-2006 Outsourcing Groups r.l. –PESCARA

Point Territoriale - Responsabile d'area

- L'Outsourcing Group nasce dalla creazione di una rete di consulenti di direzione aziendale distribuita su gran parte del territorio nazionale. Si occupa professionalmente di affiancare imprenditori e amministratori pubblici nell'implementazione di norme cogenti (Sicurezza, HACCP, ISO 9000:2000, SA8000, etc.) nonché nella ridefinizione strategica del business e nella gestione operativa. Il ruolo ricoperto nel gruppo è quello di responsabile per le province di L'Aquila, Teramo e Rieti, e di docente nei corsi di formazione organizzati per i clienti e relativi all'area Marketing Strategico, Organizzazione e Controllo di Gestione.

2004-2004 CEPU –Sede di L'Aquila

Docente a Contratto

- Alcuni mesi di collaborazione con l'Istituto in ordine all'insegnamento di materie economico-aziendali e preparazione e assistenza a varie tesi di laurea.

2003-2004 George S. May International spa. -MILANO

Direttore di Progetto

- Responsabile in progetti di consulenza di direzione aziendale presso aziende clienti del centro-nord Italia. Aree Marketing Strategico e Operativo, Controllo di Gestione ed Organizzazione. Direzione e responsabilità del Team di intervento.

2003-2003 ENDOFAP. -ROMA

Docente a contratto

- Docenze in corsi post-universitari sulle tematiche del Marketing Analitico e Strategico, Marketing Management Turistico e Territoriale, WEB Marketing e nuovi canali di distribuzione, Budgeting e Controllo finanziario, Marketing Mix e Strategie di Comunicazione.

2000-2003 TELLA&Partnersrl.-ROMA

Consulente Senior

- Adesione alla compagine di consulenti aziendali presente in diverse aree del territorio nazionale. Progetti ed interventi di Marketing Strategico, Comunicazione, Organizzazione e Controllo di Gestione presso aziende private, amministrazioni locali ed enti pubblici. Curata principalmente la delocalizzazione produttiva di medie aziende manifatturiere verso i mercati dei paesi dell'Est Europa. Interventi di studio e pianificazione presso enti pubblici in merito alla creazione ed integrazione sul territorio di agenzie/consorzi per lo sviluppo locale endogeno.

1984-2002 VASI&C.sas-L'AQUILA

Socio e Amministratore Unico

- Azienda di famiglia operante nel settore della distribuzione all'ingrosso di prodotti alimentari. Con l'avvento della nuova generazione è stata da subito ridefinita la strategia competitiva, passando da un approccio generalista alla focalizzazione del *core business* sul segmento dei prodotti caseari freschissimi di medio-alta qualità, riuscendo, così, a caratterizzarsi come fornitore qualificato anche e soprattutto presso gli operatori della Grande Distribuzione. L'azienda ha operato avvalendosi della collaborazione di impiegati amministrativi e funzionari di vendita. Le mansioni ricoperte sono state quelle tipiche della direzione integrata (pianificazione, amministrazione, marketing strategico ed operativo, reclutamento e gestione delle risorse umane, relazioni con gli istituti di credito, controllo). A fine 2002 l'azienda è stata venduta ad altri operatori.

2001-2001 StudioETNA-ROMA

Collaboratore occasionale

- Recruiting e formazione di agenti mono e plurimandatari per conto di aziende clienti dello studio.

1998-2000 B=AUDITsnc-PESCARA

Consulente free-lance

- In collaborazione con altri consulenti esperti, e sotto il patrocinio del responsabile regionale della Certiquality, ha partecipato alla riorganizzazione di alcune aziende aspiranti alla certificazione della Qualità ai sensi delle norme UNI EN ISO 9000. Adesione al programma nazionale A.N.F.Q. di riqualificazione aziendale integrata.

1997-1998 ALLEANZAASSICURAZIONIspa-L'AQUILA

Collaboratore/Consulente

Collaborazione con l'agenzia locale della Alleanza Assicurazioni, in ordine alla organizzazione e alla formazione della forza di vendita.

LINGUE STRANIERE

Inglese fluente, scritto e parlato, per studi scolastici, approfondimenti su testi accademici in lingua e per uso quasi corrente nella vita privata (amici e viaggi). Spagnolo a livello scolastico, sia scritto che parlato.

CONOSCENZE INFORMATICHE

Dal 1988 uso professionale di programmi gestionali (sia in ambiente DOS che WINDOWS), di amministrazione e contabilità, statistica aziendale e dei pacchetti di Office Automation (Word, Excel, Access, PowerPoint, etc.).

Dal 1996 in Internet, per lavoro, studio e diletto.